

# TENDENCIAS







# ASUS ExpertBook Series

Ligereza de élite para lo excepcional









ASUS recomienda Windows 11 Pro para empresas

Contacto: proyectosmx@asus.com



Santa Selene Bray | T.66 2109 0000 senta garcia@ctin.com.mx



Yajairo Raminez | T.33 2255 5162 yajairor@grupocva.com



Arturo Rubio | T.744 225 2677 arturo rubio Besel com mx



Lizeth Tornero | T.33 8000 5235 Itomero@compusoluciones.com



Sara Ángel | T.55 1320 6109 sara.angel@ingrammicro.com



Brandon Soto | T.33 1411 2241 brandon.scto@gvadeto.com

## Control de acceso digital

Ofrece una barrera de protección basada en las últimas innovaciones



Un sistema de control de acceso debe ser fácil, escalable en el tiempo, flexible, adaptarse a las exigencias y cambios de escenarios.



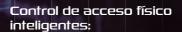
Control de acceso biométrico:

Fusión de rasgos únicos del cuerpo con inteligencia artificial.

#### Control de acceso electrónico:

Permiten centralizar los sistemas de seguridad, gestionar los puntos de acceso y generar datos útiles para una mejor toma de decisiones de su operación y de su negocio





Controladores de puertas, cerraduras electrónicas cableadas o inalámbricas y soluciones de detección perimetral, elevando los niveles de seguridad de acceso en diversas áreas de sus instalaciones



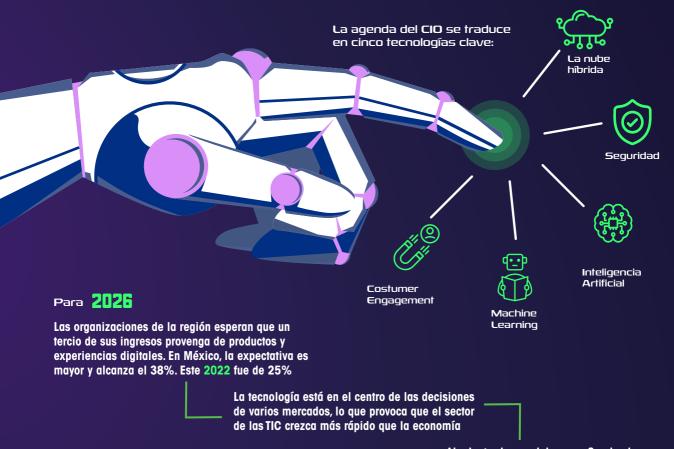


Los sistemas de biometría permiten el reemplazo de las tarjetas de control de acceso o las claves en teclado por la identificación vía huellas digitales, el iris, el rostro u otros atributos físicos, ofrece una mayor seguridad en, los datos no pueden ser compartidos ni copiados de forma alguna



#### PRODUCTOS Y EXPERIENCIAS DIGITALES SERÁN FUENTES DE INGRESO: IDC

Las empresas requieren crear nuevos productos y experiencias digitales. La nube híbrida y la IA son clave



Al adoptar los modelos as a Service la industria podría alcanzar un crecimiento de 9.16% lo cual es un crecimiento muy saludable comparado con el de la economía.

#### CIBERSEGURIDAD ESTRATÉGICA

De acuerdo con el estudio realizado por IDC: Gobernanza de la Seguridad Mundial 2022, los ingresos mundiales en seguridad para gobierno, riesgo y cumplimiento aumentarán 35% de 2021 a 2026.

América Latina crecerá 66% sus ingresos de seguridad en 2026 tomando como base los 95 millones de dólares que se obtuvieron de ingresos en 2021

En 2023, IDC advierte que el 55 % de las organizaciones asignará la mitad de sus presupuestos de seguridad a soluciones y plataformas integrales diseñadas para un consumo rápido y capacidades de seguridad unificadas



# GESTIÓN Y CONTROL DE EMERGENCIAS EN AMBIENTES URBANOS

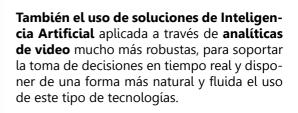
Más de la mitad de los habitantes del planeta vive ya en áreas urbanas, por lo que es clave construir ciudades y asentamientos humanos inclusivos, resilientes, sostenibles y seguros.



Las ciudades necesitan tecnologías avanzadas para la gestión y el control de emergencias y seguridad, sensores conectados para capturar imágenes y todo tipo de datos que ayudan a mejorar la gestión urbana, el transporte, los servicios de emergencias o la seguridad.



Y recursos como nuevas "Torretas" para patrullas "todo incluido" con cámaras, luces, iluminadores, sirena y estrobos en un solo dispositivo. Lo mismo que **Cámaras Corporales** que capturan video, audio e imágenes en movimiento.



0000

# ¿CÓMO PROSPERAR CON ROBOTS?



Los cambios en el comportamiento del consumidor persistirán, lo que continuará afectando las operaciones comerciales.



Los cambios en el comportamiento en el lugar de trabajo persistirán, lo que afectará nuestras culturas comerciales.



Persistirán los cambios en la estructura de las empresas, lo que alterará la forma en que hacemos negocios.

Innovar y explorar nuevos caminos es una buena estrategia en tiempos de gran cambio.

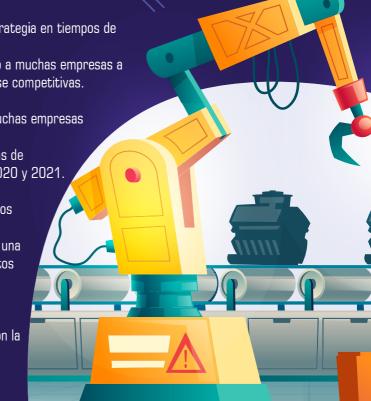
De acuerdo con McKinsey, la situación global empujó a muchas empresas a adoptar nuevas tecnologías digitales para mantenerse competitivas.

La automatización robótica es una tecnología que muchas empresas emplean para responder rápidamente a los cambios.

Esto se puede ver más claramente en las estadísticas de importación de Norte América y Latinoamérica en 2020 y 2021.

Mientras que la mayoría de las importaciones en otros rubros se desplomaron, las importaciones de robots industriales experimentaron un crecimiento del 5%, una cifra solo superada por las importaciones de productos farmacéuticos.

Los años pasados nos enseñaron mucho sobre cómo podemos ayudar a nuestros negocios a prosperar con la ayuda de robots en tiempos de crisis.





#### Estas son algunas de las cosas que aprendimos:



#### LA AGILIDAD ES LA CLAVE

Aquellas empresas que fueron capaces de "avanzar con los golpes" que les dieron los años pasados fueron mucho más capaces de sobrevivir. La agilidad operativa siempre es importante, pero es vital en tiempos de dificultad y cambio.

2



#### LA AUTOMATIZACIÓN AYUDA A PROSPERAR:

La robótica es una tecnología especialmente buena para mejorar la agilidad operativa. Los robots colaborativos, en particular, se pueden reprogramar y volver a implementar en un abrir y cerrar de ojos, lo que los hace muy adecuados para cambios rápidos.

4



#### EJECUTAR RÁPIDAMENTE

No hay tiempo para que las implementaciones de robots duren meses, como tradicionalmente lo hacen. Y eso significa implementar robots utilizando una metodología de robótica ajustada.

3



#### **BUSCAR NUEVAS OPORTUNIDADES**

Identifica nuevas oportunidades temprano y aprovechalas rápidamente al cambiar sus líneas de fabricación o moviendo sus operaciones en línea.







# En 2023 brillerd el As A Service

Canalys estima que las ventas de hardware e infraestructura aumentarán 8.8% en 2023, pese a ello, el As A Service es el modelo que te recomienda explorar.

Canalys destacó la importancia que está ganando el concepto As A Service o Todo Como Servicio. La inversión en servicios e infraestructura de nube continuará creciendo en un 34% promedio en el próximo lustro.

La categoría de Wireless LAN es bastante atractiva en América Latina.

En el segundo trimestre de 2022 registró un crecimiento del 44.7%, por encima del resto de regiones a nivel global.

En materia de sustentabilidad.

**60%** de los canales han bido al menos una solicitud de servicios con requerimientos relacionados con la sostenibilidad.

La disponibilidad de hardware a nivel global aumentará gradualmente.

La gestión de **supply chain**, la diversificación de proveedores y la ubicación de la manu-factura de cada fabricante serán piezas clave para llegar a una estabilidad.

En el 2023 el conglomerado de infraestructura a nivel global crecerá entre el 5.9% en el peor escenario y el 8.8% en el mejor.

En América Latina el escenario sería sensiblemente mejor, el crecimiento oscilaría entre el 7.9% y el 10.8%.

Las inversiones en ciberseguridad continuarán aumentando en la región.

Aunque crecerán en un porcentaje menor al que venían mostrando, con un 6.7% en el mejor escenario y 2.7% en el peor escenario.

## Entrenamiento virtual reduce hasta 70% los costos de capacitación empresarial

Integra tecnologías avanzadas en poco tiempo y a costos accesibles para proporcionar acceso masivo a contenido de alto nivel.





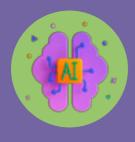
Aumenta 60% la retención de los contenidos impartidos contra formatos de capacitación tradicionales.



Mitiga costos de capacitación hasta en un 70%, además de contar con modelos de ROI (Retorno de Inversión) a menos de un año.



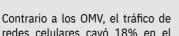
Aprobación de 95% de los cursos por el alto grado de involucramiento que despiertan estos formatos de vanguardia.



#### Este tipo de soluciones permite:

- Reducir riesgos de trabajo y facilitar la gestión de la capacitación.
- Aprovechar que cada día más procesos pueden ser simulados en entornos virtuales proporcionando un mayor tiempo de práctica.





redes celulares cayó 18% en el segundo trimestre de 2020 y desde ahí no se ha levantad la cifra.

En opinión de Ernesto Piedras, CEO de The CIU, los servicios de voz y telefonía son un commodity que está cayendo en desuso; la gente contrata el servicio de banda ancha que lo incluye para conectarse por

redes sociales, pocas veces para hacer uso del teléfono.

Además, por cada 10 megas que navegamos, solo dos pasan por la red celular; el resto se ocupa por redes Wifi, de manera que el canal de distribución tiene oportunidad en la venta de soluciones WiFi6 v Wifi 6E.

es una buena época de ventas; antes tenía que convencer a su cliente de que la tecnología le ayudaría a mejorar su vida a nivel personal como a nivel trabajo; hoy los clientes ya lo saben; el canal tiene que capitalizar ese interés y estar preparados para hacer una venta de asesor.

## Sustentabilidad, comunidad y transparencia, intégralas en tu estrategia

Cada vez son más las organizaciones que toman como punto de partida estos conceptos para atraer a más clientes.









Las marcas comienzan a habilitar prácticas sustentables para que sus consumidores las volteen a ver

Desarrolla, fabrica y ofrece servicios que permitan visualizar el impacto de la actividad de tu empresa en el medio ambiente y ocuparte de reducirlo.



Comunidad es otra de las tendencias que veremos con más fuerza

La migración del mundo físico al digital demanda diluir la barrera entre ambos mundos y pasar a uno mixto.

"La co-creación que se da a través de esas plataformas nos dejan ver la oportunidad de diseñar nuevas experiencias y eso empuja a la creación de nuevos modelos donde los creadores ya no solamente están enfocados en su producto sino en la experiencia de las personas que consumen ese producto.



Cada vez más, las empresas se verán forzadas a compartir información sobre cuáles son sus prácticas

Por ello, la transparencia es otra de las tendencias que se perciben para este 2023.

