

“¿A quién le compra más?” es la cuestión que hacemos a los distribuidores de las seis diferentes regiones geográficas del país en las que se basa la encuesta para determinar a los ganadores del título de mayorista preferido. El estudio no distingue entre mayoristas de tipo general y los especializados en productos o segmentos de mercado.

Para identificar a los mayoristas mejor posicionados como opción de compra en distintas subcategorías se realizó también la pregunta: “¿A quién prefiere en....?”.

Los temas a los que se dirigió este cuestionamiento fueron:

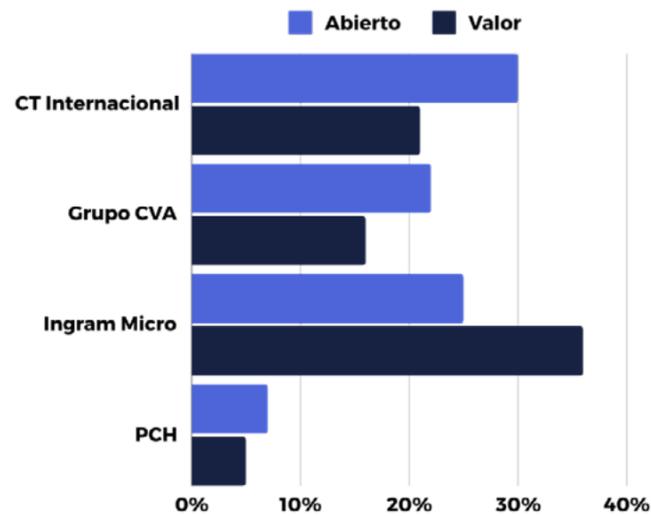
- * Hardware de marca
- * Infraestructura de Redes
- * Infraestructura de Nube
- * Infraestructura para Centros de Datos
- * Tecnología para Punto de Venta
- * Consumibles
- * Hardware y Software como Servicios (DaaS, SaaS)
- * Ciberseguridad
- * Servicios Financieros
- * Servicios Administrados de Impresión
- * Integración de Proyectos
- * ¿A quién compra más?



Apoyando grandes ideas de TI como líder en distribución en México y Latinoamérica.

Para más información, contáctanos: comercialmexico@adistec.com





Hardware de Marca

El canal de Valor se inclina por **Ingram Micro** para adquirir hardware de marca, pero el abierto lo hace por **CT Internacional**; **CVA** es la tercera opción para ambos perfiles de encuestados.



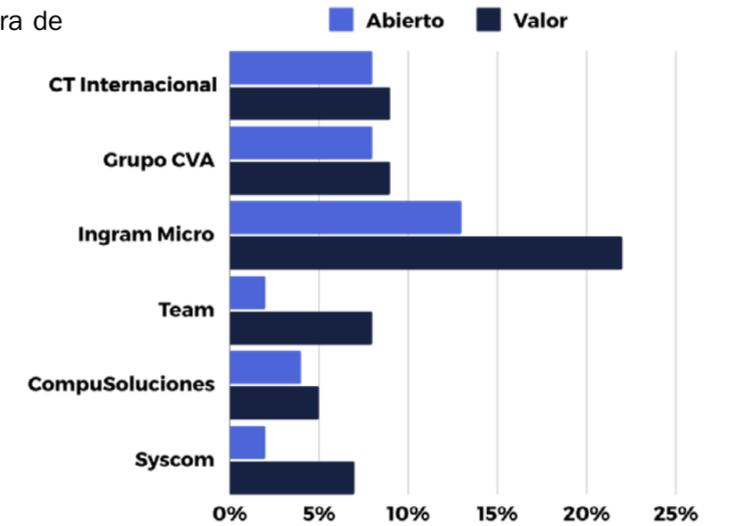
Arturo Mendoza, Leopoldo Rojo y Saul Rojo



Nicolás Dueñas, Luis Cruz y Ulises Sumarán

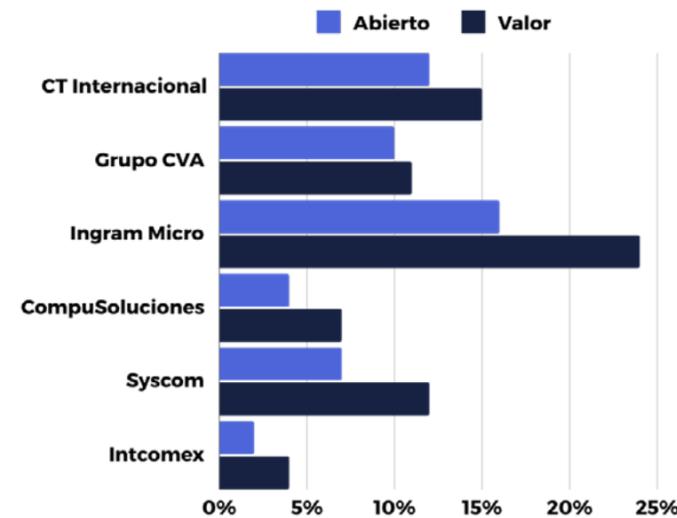
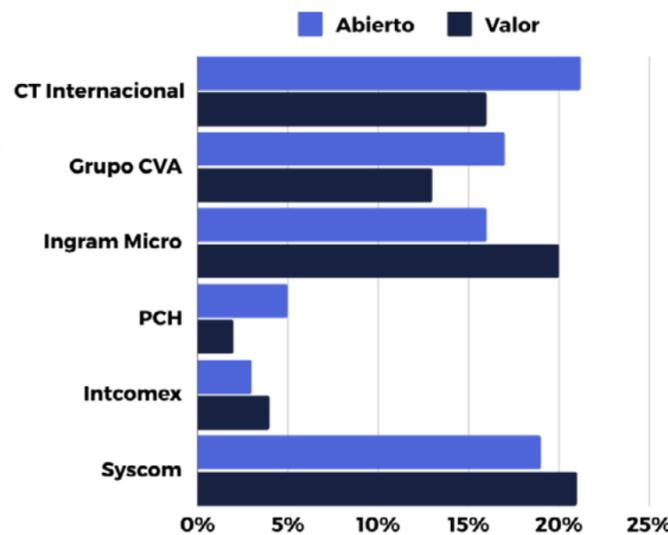
Infraestructura de nube

Ingram Micro despunta como primera opción para ambos tipos de canal en la compra de Infraestructura de Nube, sobre todo entre los integradores.



Infraestructura de Redes

Este año **Syscom** fue nominado por los canales abiertos como el mayorista que prefiere para adquirir infraestructura de redes, empatando con **CT Internacional**. Del lado de los integradores también logra la mayor predilección, empatando con **Ingram Micro** por la desviación que tiene la encuesta.

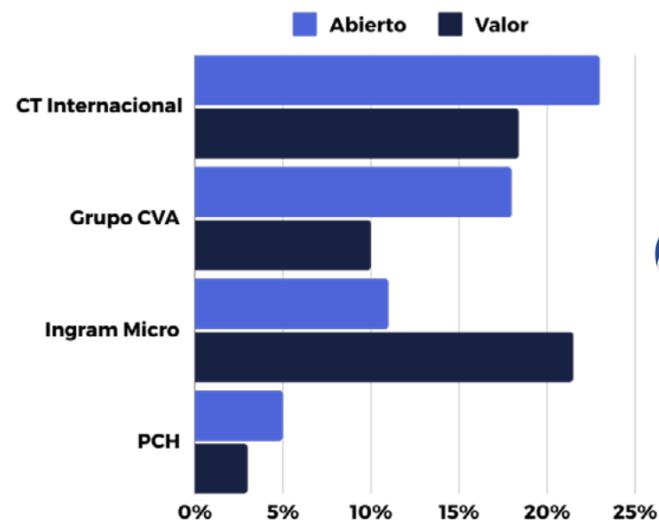


Infraestructura para Centros de Datos

En Infraestructura para los Data Centers, los canales de valor y abierto prefieren a **Ingram Micro**, en este nicho, **Syscom** aparece este año como la cuarta opción.



Tecnología para Punto de Venta



Este año **CT Internacional** se mantiene como la primera alternativa que contempla el canal abierto para adquirir soluciones de punto de venta. En el canal de integración de soluciones, **Ingram Micro** es el mayorista preferido para adquirir este tipo de productos

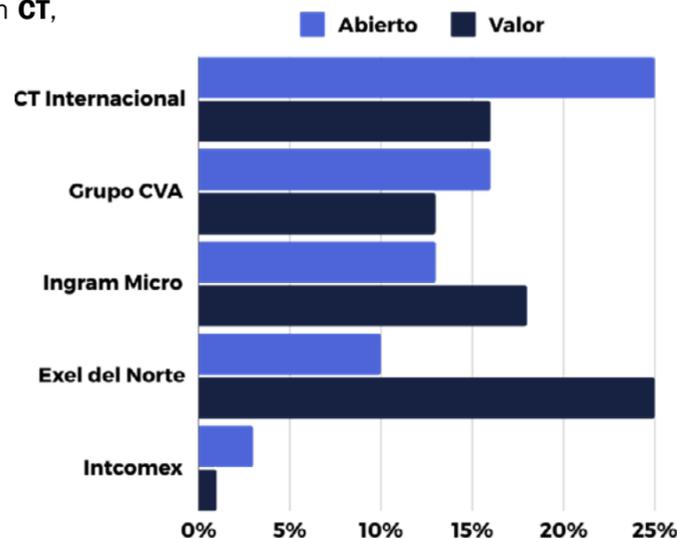


Consumibles

El canal abierto prefiere adquirir consumibles con **CT**, mientras el canal valor prefiere a **Exel del Norte**.



Jorge Cisneros y Claudia Sánchez



35 años de logros, aprendizaje y desarrollo

Hoy, somos el **Mayorista Preferido del Canal**

Agregamos valor a tu negocio:

- Tenemos las mejores marcas de computo, valor, consumibles, telefonía, entretenimiento, energía, papelería y más.
- 17 sucursales estratégicamente localizadas en el país.
- Servicios financieros exclusivos para distribuidores a través de nuestra filial Exel Capital.
- Incentivos y precios especiales.
- Atención comercial y logística de primer nivel, garantizando la mejor experiencia.

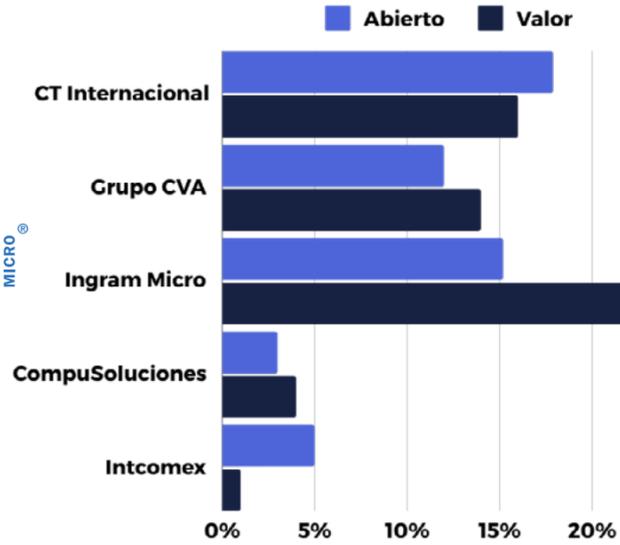


¡Gracias por ser parte fundamental de nuestra trayectoria!



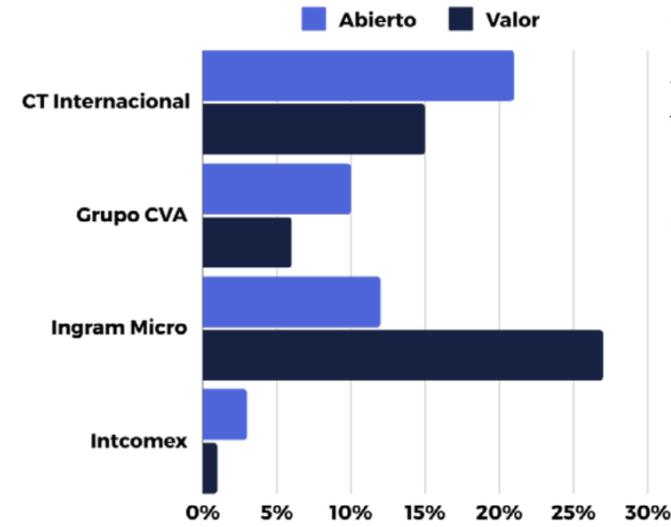
Hardware y Software como Servicios (DaaS, SaaS)

El SW o HW como servicio es cada vez más popular. **Ingram Micro** y **CT Internacional** empatan en la preferencia de los distribuidores en el canal abierto. Mientras que en el canal de integración, **Ingram Micro** es el predilecto.



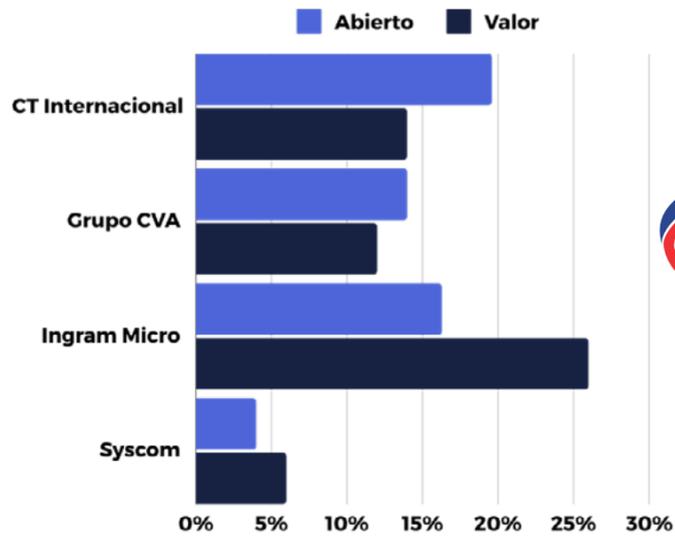
eCommerce

Los canales usan las plataformas de los mayoristas para soportar sus sitios de eCommerce. El canal de valor prefiere usar la de **Ingram Micro** y el abierto prefiere la de **CT Internacional**.



Ciberseguridad

Cuando el canal busca productos de CyberSeguridad, el de valor prefiere hacerlo con **Ingram Micro** y el Abierto con **CT Internacional**.

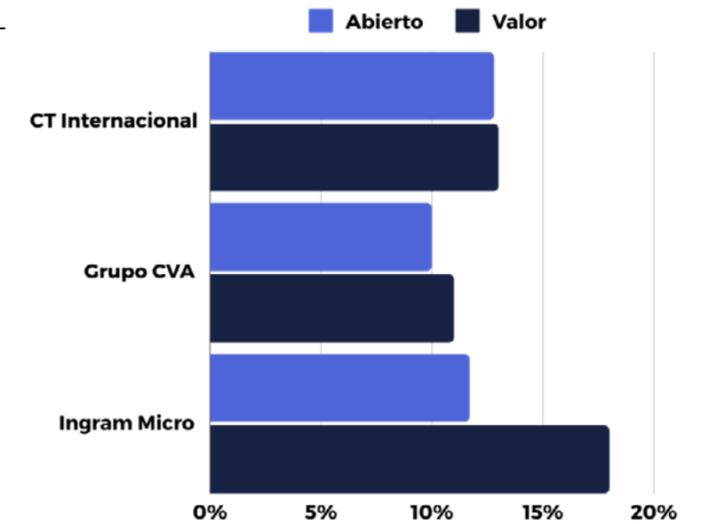


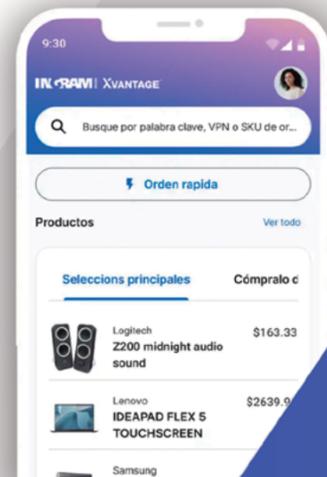
Servicios Financieros

El canal de valor prefiere los servicios financieros de **Ingram Micro**, mientras que el canal abierto divide sus preferencias entre **Ingram Micro**, **CT Internacional** y **CVA**.



Armando Gallo y Eduardo Coronado





Siempre Conectado Siempre Adelante con Xvantage™ Móvil

Descubre la libertad de gestionar tu negocio IT desde cualquier lugar con la nueva app móvil de Ingram Micro Xvantage™. Conecta en tiempo real con las necesidades de tus clientes y eleva tu productividad al máximo. Utiliza widgets personalizados como Productos Recomendados, Temas de Actualidad, y mucho más. Todo desde una interfaz intuitiva diseñada para simplificar tus operaciones diarias. **¡No más complicaciones, solo soluciones a un toque!**

Funcionalidades Destacadas

Ofertas personalizadas basadas en tu historial de compras.

Búsqueda y compra rápida de productos.

Gestión simplificada de cotizaciones y pedidos, con rastreo avanzado.



Visita Xvantage Web



Descarga en App Store



Descarga en Google Play



Descarga la App Xvantage™ Móvil ahora y descubre lo último en gestión de negocios IT

Control Total con ORDER STATUS TRACKING (OST): Tu Seguimiento de Pedidos Revolucionado

¿Primera vez con nosotros? Nuestro sistema 'Walk Me' te guiará paso a paso. Con nuestro nuevo servicio de Seguimiento de Estado de Pedidos, estarás siempre informado:

Ubicación exacta de tus pedidos.

Estado de tus órdenes de compra, progreso y detalles de envío.

¡Descubre la tranquilidad de tener todo el control sobre tus envíos con nuestro OST!

Autenticación Múltiple, Seguridad Máxima con MFA

Eleva la seguridad de tu cuenta con nuestra Autenticación de Múltiples Factores. **Administra fácilmente los usuarios y asigna diferentes roles**, proporcionando una capa extra de protección con la autenticación de dos factores.



¡Protege tu negocio con seguridad de nivel superior con MFA!

Conectando Dos Mundos en una Experiencia Única de Compras



En Xvantage™, hemos revolucionado la manera en que haces tus compras combinando lo mejor de dos mundos. Ahora, con una única plataforma, puedes gestionar tanto tus adquisiciones de productos físicos como tus licencias digitales. Esta integración ofrece una solución sin precedentes, facilitando un proceso de compra más eficiente y consolidado. **No más múltiples transacciones ni gestiones separadas; con Xvantage™, todo lo que necesitas está al alcance de tu mano en una sola cotización.**



Descubre cómo Xvantage™

simplifica tu experiencia de compra y te lleva al futuro del comercio electrónico, donde la conveniencia y la eficiencia se encuentran para ofrecerte una solución integral.

Solutions Program



En Solutions Program cuentas con una asesoría personalizada para ayudarte en las especializaciones que estas buscando para hacer crecer tu negocio, **solicítala ya.**

¿Necesitas ayuda para saber cómo puedes especializarte con Ingram Micro?, **Busca al consultor de Solutions Program y juntos encontraremos la tecnología** en donde podrás especializarte para hacer crecer tu negocio.

En Desarrollo de Canal contamos con 20 marcas líderes en el mercado en las que podemos ayudarte a especializarte y certificarte para hacer crecer tu negocio, solicita tu consultoría personalizada totalmente gratis.

En Solutions Program contamos con una capacitación en Ciberseguridad en donde te ayudamos a entender la tecnología en la que puedes especializarte y capitalizar tu negocio, **contáctanos para brindarte la asesoría personalizada y totalmente gratis.**

Eventos H2 / GIRA ENGAGE



Monterrey – 4 de julio



Guadalajara- 18 de julio



Chiapas- 15 de agosto



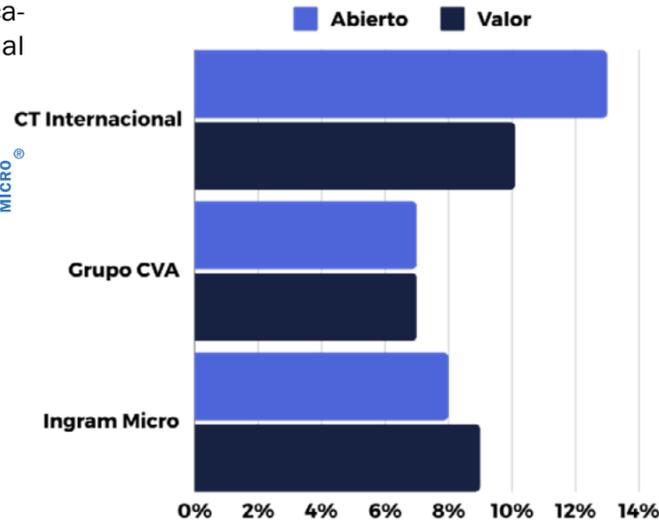
Desde Ingram Micro México, felicitamos a Infochannel por 30 años de liderazgo en tecnología y negocios. Su dedicación y calidad informativa los han convertido en una fuente confiable en la industria.

¡GRACIAS POR SU COMPROMISO Y LES DESEAMOS MUCHOS ÉXITOS MÁS!

¡FELICITACIONES, INFOCHANNEL!

Servicios Administrados de Impresión

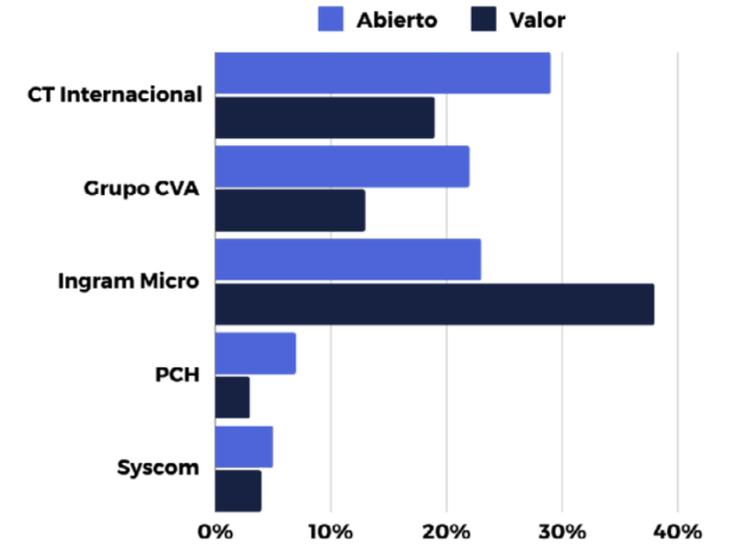
En esta categoría destaca **CT Internacional** en el canal abierto y empata con **Ingram Micro** en el canal de valor.



¿A quién compra más?

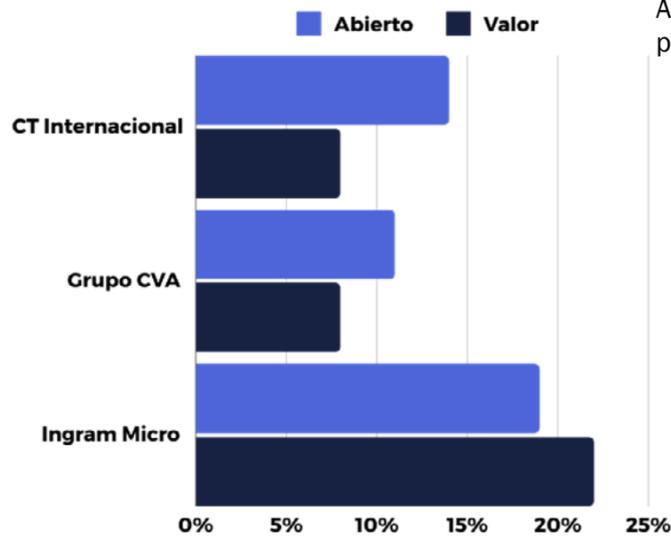
Esta es la pregunta que define con qué mayorista prefieren trabajar los distribuidores y, en general, marca las tendencias de muchas de las otras preguntas de la encuesta.

CT internacional es elegido como el proveedor preferido para el canal abierto, mientras que **Ingram** se despegó en el liderazgo en el segmento de valor. **CVA** permanece en el tercer lugar.



Integración de Proyectos

Ambos segmentos de canal prefieren a **Ingram Micro** para apoyarse en la integración de proyectos.



Arturo Mendoza, Saúl Rojo y Leopoldo Rojo



Nicolás Dueñas, Ulises Sumarán y Luis Cruz



CompuSoluciones

CompuSoluciones: tu socio en IA

Conoce fundamentos técnicos y descubre **oportunidades** de negocio con nuestra experiencia en inteligencia artificial.



www.compusoluciones.com



Búscanos en:





Saúl Rojo


LÍDERES PREFERIDOS DEL CANAL 2024



Marco Jiménez




Héctor Silveyra




Eduardo Coronado


Por tercer año consecutivo, **Infochannel** preguntó a los distribuidores que atendieron la encuesta, cuáles son los líderes de marcas y mayoristas que actualmente tienen mayor impacto en la **industria TIC en México**. La elección de este año favoreció a los principales ejecutivos de empresas de distribución mayorista como Saúl Rojo de **CT Internacional**; Juan Pablo Medina Mora de **CompuSoluciones**; Eduardo Coronado de **CVA Mayoreo**; Héctor Silveyra de **Exel del Norte** y Luis Férrez de **Ingram Micro**. De lado de los fabricantes, los ejecutivos nombrados fueron: Juan Francisco Aguilar de **Dell Technologies**; Carlos Cortés de **HP** y Marco Jiménez de **Lenovo México**.



Luis Férrez




Juan Pablo Medina




Juan Francisco Aguilar




Carlos Cortés
